

# Бизнес-план

## Содержание

- Раздел 1. Краткое содержание бизнес-плана
- Раздел 2. Информация о предприятии и деятельности предприятия
- Раздел 3. Продукция и рынки сбыта
- Раздел 4. Организационный план
- Раздел 5. План производства продукции
- Раздел 6. Финансовый план
- Раздел 7. Потенциальные риски

### Раздел 1. Краткое содержание бизнес-плана

- 1.1. Наименование организации и ее организационно-правовая форма
- 1.2. Сфера деятельности предприятия (торговля, производство/переработка, услуги и т.д.) и предлагаемые товары и услуги
- 1.3. Потребители продукции/услуг
- 1.4. Цели составления бизнес-плана
- 1.5. Основные преимущества и уникальность предлагаемого бизнеса, перспективы его развития
- 1.6. Основные финансовые результаты и прогнозируемая эффективность для производителя
- 1.7. Дополнительные эффекты от реализации проекта
- 1.8. Количество денег, которое потребуется вложить в ваш бизнес

Запрашиваемая сумма гранта - \_\_\_\_\_ рублей, в т.ч.:

- на приобретение оборудования -
- на приобретение помещения -
- на доставку оборудования, помещения

Собственный вклад - \_\_\_\_\_ рублей.

### Раздел 2. Информация о предприятии и его деятельности.

- 2.1. Полное наименование
- 2.2. Юридический адрес
- 2.3. Основной вид деятельности
- 2.4. Организационно-правовая форма
- 2.5. Форма собственности
- 2.6. Адрес предприятия
- 2.7. Регистрационное свидетельство
- 2.8. Историческая справка
- 2.9. Банковские реквизиты

ИНН/КПП	
Номер расчетного счета	
Точное название банка - получателя, месторасположение	
Корреспондентский счет банка	
БИК банка	

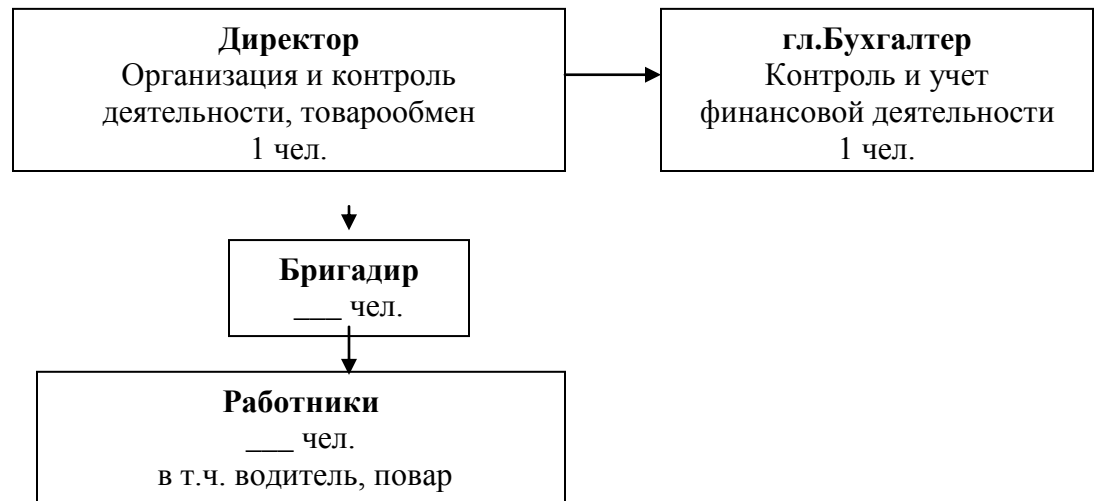
- 2.10. Фамилия, имя, отчество, возраст и квалификация руководителя проекта

### Раздел 3. Продукция и рынки сбыта

- 3.1. Описание продукта/услуги и его предназначения, основных характеристик (включая особенности технологии и правовую защиту продукции, уникальность продукции)
- 3.2. Основные потребители. Причины выбора ими именно вашей продукции
- 3.3. Основные конкуренты, их сильные и слабые стороны
- 3.4. Виды рекламы (продвижение товара/услуги), методы стимулирования продаж
- 3.5. Опишите возможное развитие продукции/услуги в дальнейшем

### Раздел 4. Организационный план

- 4.1. Соответствие организационно – правовой формы и формы собственности вашему будущему бизнесу. Предполагаемые изменения
- 4.2. Потребность в рабочей силе, системе найма и участия в прибылях, которую вы примените
- 4.3. Наличие «команды» при организации данного бизнеса, ее опыт в данном бизнесе:
- 4.4. Количество персонала и система делегирования ответственности
- 4.5. Организационная структура предприятия (в виде схемы)



- 4.6. График реализации проекта

### Раздел 5. План производства продукции.

- 5.1. Способ производства вашей продукции, технология
- 5.2. Основные стадии производственного процесса (этапы технологического процесса)
- 5.3. Потребность в производственных помещениях и как она обеспечивается
- 5.4. План производства и реализации продукции (услуг)
- 5.5. Цены на продукцию (услуги)
- 5.6. Затраты (расходы) по проекту
  - 5.6.1. Постоянные (текущие) затраты на производство и реализацию продукции:
    - a) Затраты на оплату труда
    - b) Налоги
    - c) Расходные материалы
    - d) Питание
    - e) Топливо
  - 5.6.2. Единовременные затраты на создание производства:

a) Оборудование

Наименование	Кол-во	Цена руб.	Сумма, руб.	Поставщик
Итого:				

b) Помещение

Наименование	Ед. изм.	Кол-во	Цена, руб.	Сумма, руб.
Итого:				

c) Доставка

Расходы	Стоимость, руб.
Итого:	

d) Непредвиденные расходы

**Итоговые затраты на реализацию проекта**

Наименование затрат	Общая сумма, руб.	Собственный вклад, руб.	Сумма гранта, руб.
Расходные материалы			
Питание			
Топливо			
Оборудование			
Помещение			
Доставка оборудования			
Непредвиденные расходы			
<b>Итого:</b>			

**Раздел 6. Финансовый план**

6.1. Движение денежных средств (расходов и поступлений)

6.2. Количество денег, которое потребуется вложить в бизнес

- Запрашиваемая сумма гранта - \_\_\_\_\_ рублей

на приобретение оборудования

на приобретение помещения

на доставку оборудования, помещения

- Собственный вклад – \_\_\_\_\_ руб.

6.5. Доход, который по вашим прогнозам будет приносить ваш бизнес

6.6. Уровень безубыточности вашего бизнеса и как быстро вы сумеете его достичь

6.7. Сумма чистой прогнозной прибыли в год

**Раздел 7. Потенциальные риски.**

7.1. Возможные риски и пути их снижения